

Компания



ООО «РобоПринт»
www.roboprint.tech

**Аддитивное производство,
новые материалы, м2м**
Аэрокосмическое, судо- и
автомобилестроение
3D печать

Детали

Число сотрудников 5

Основатели:

1. Александр Титов, 10 лет руководящей работы в госкорпорации «Росатом», закончил «МАИ»
2. Владислав Лёвушкин, 5 лет работы с технологиями 3D-печати, работа в госкорпорации «Росатом», закончил «МАИ»
3. Роман Куликов, к.т.н., 10 лет опыта НИОКР в области радионавигации, 3 года опыта CEO технологического бизнеса, окончил НИУ «МЭИ»
4. Людмила Голубкова
Сооснователь Starta Capital
MBA, London Met University

Финансы

Проект стартовал в 2017

Ищем инвестиции: \$700к

Стадия развития: pre-seed,
прототип, патент РФ

Вложенные собственные средства
основателей: \$50к

На что нужны инвестиции:
пилотный проект (MVP)

Краткое описание

Программно-аппаратный комплекс РобоПринт предназначен для 3D-печати крупногабаритных изделий сложной формы. РобоПринт повышает скорость производства и снижает вес деталей при сохранении прочности. Используется рой самоходных 3D-принтеров. Это инновационное решение позволяет ускорить 3D-печать, снять ограничения на размеры деталей и производить бионические структуры, в том числе из композитных материалов.

Целевой рынок

Производство крупногабаритных элементов нагруженных конструкций летательных аппаратов, судов, автомобилей. Рынок глобальный, с начальным фокусом на Россию и Евросоюз (Германия, Франция).

Бизнес-модель

Лицензирование использования РобоПринт в производственном процессе.

Конкурентные преимущества

В настоящее время известны следующие подходы для изготовления габаритных композитных конструкций/деталей: **ручной** (РобоПринт быстрее); **намотка** (РобоПринт обеспечивает более прочные детали при том же весе – бионические структуры, анизотропия); **портальные выкладочные станки, выкладка** (у РобоПринт нет ограничений на размер детали, на порядок быстрее окупаемость оборудования).

Текущий трекшн и вехи

- прототип, тесты
- патент РФ (кинематическая схема), готовятся ещё две заявки (навигация, роевое управление)
- согласование пилотного проекта с производителем самолётов

- Q1..2'2019 1..2 пилотных проекта с промышленным предприятием
- Q4'2019 продажи не менее \$50к в месяц, 2..3 заказчика
- Q4'2020 продажи не менее \$300к в месяц, 20..30 заказчиков
- 2021..2022 M&A \$40M